Commercieel Medewerker Sales & Events

32 TOT 40 UUR

> *"Achter iedere aanvraag schuilt een kans. Jij laat hem niet liggen."*

Een bedrijf dat een inspirerende vergaderlocatie zoekt. Een organisatie die een meerdaags congres plant. Of een opdrachtgever die op zoek is naar een bijzonder zakelijk event. Bij Hotel Wander komen dagelijks uiteenlopende aanvragen binnen. Als onderdeel van ons commerciële team zorg jij dat ze uitgroeien tot mooie boekingen, en dat gasten graag terugkomen.

Wat ga je doen?

- Inkomende aanvragen behandelen voor vergaderingen, congressen, groepen en events
- Aantrekkelijke offertes opstellen en actief opvolgen tot een definitieve boeking
- Contact onderhouden met bestaande klanten en bouwen aan langdurige relaties
- Kansen signaleren voor extra verkoop, arrangementen en aanvullende diensten
- Ondersteunen bij het benaderen van nieuwe klanten en bij commerciële acties
- Rondleidingen geven aan geïnteresseerde opdrachtgevers
- Aanvragen, offertes en reserveringen correct administratief verwerken
- Afspraken goed overdragen aan Events, Front Office en Food & Beverage

Wie ben jij?

- Mbo 4 of hbo werk- en denkniveau, bij voorkeur commercieel, hospitality of toerisme
- Bij voorkeur enige ervaring in hospitality, sales of reserveringen
- Communicatief sterk en maakt klanten graag enthousiast
- Denkt commercieel en durft initiatief te nemen
- Nauwkeurig, gestructureerd en schakelt makkelijk
- Goed Nederlands en Engels, in woord en geschrift
- Handig met computers en snel thuis in nieuwe systemen

Wat bieden wij?

- Een veelzijdige commerciële functie voor 32 tot 40 uur per week
- Een passend salaris, volgens de Horeca-cao
- Een goede inwerkperiode
- Volop groeikansen in sales, hospitality en events
- Ruimte voor eigen ideeën en initiatief
- Een enthousiast team met korte lijnen
- Een dynamische werkplek met 206 kamers en 26 zalen